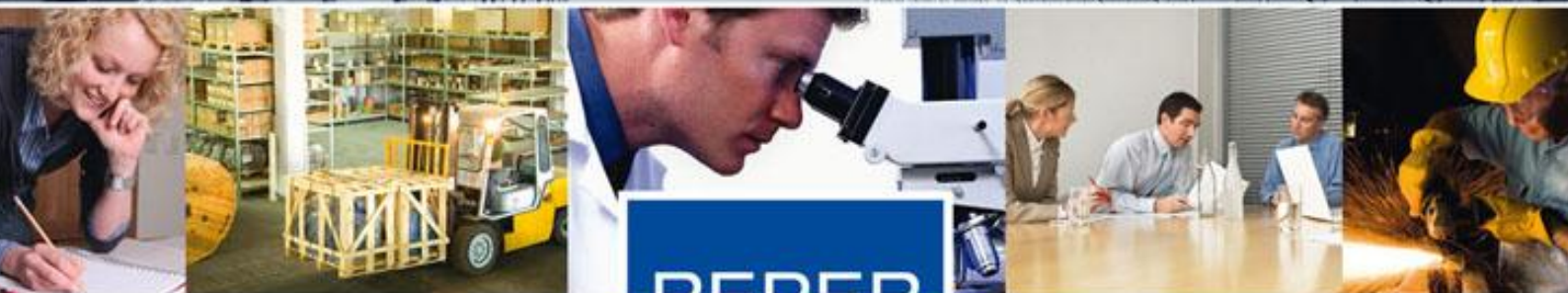


BILAN DE COMPETENCES



RESSOURCES ET PERFORMANCE



*Ensemble, trouvons la
passerelle vers votre avenir
professionnel...*

De vos interrogations naissent des projets

Questions

INTERROGATIONS

Continuité et devenir professionnel ?

FINANCEMENT DU BILAN

Financement par un OPACIF :
Fongecif, Afdas, Anfh
Financement par l'entreprise :
sur le budget formation, DIF

RENCONTRE DE PRESTATAIRES et ANALYSE DE LA DEMANDE

Accueillir et écouter pour créer un lien de confiance
Echanger et collecter pour comprendre la demande profonde
Informer et conseiller pour aider au meilleur choix

LE BILAN DE COMPETENCES

Être acteur de sa démarche
Pour s'approprier les informations
Et construire son avenir professionnel



OBJECTIFS et ENJEUX

Pour le salarié

- Préparer et anticiper son évolution professionnelle
- Faire un état des lieux de ses compétences
- Elaborer un projet en accord avec ses motivations
- Préparer une VAE / une formation

Pour l'entreprise

- Envisager des pistes d'évolution en interne
- Optimiser le plan de formation de l'entreprise
- Repérer les leviers motivationnels pour redynamiser son salarié
- Détecter les potentiels

Projets



PROCESSUS

EXPLICITATION

ENTRETIEN I

Analyse de la trajectoire socioprofessionnelle

ENTRETIEN II

Conseil et formation pour la construction de son projet

ENTRETIEN III

Phase de testing sur les capacités, motivations et intérêts

ENTRETIEN IV

Construction du projet professionnel et alternatives

ENTRETIEN V

Validation et Stratégie de mise en place du projet

ENTRETIEN VI

Finalisation et débriefing sur la synthèse

PHASE INITIALE

Exploration de la sphère sociale et professionnelle du bénéficiaire (parcours - attentes - aspirations)
Être acteur de sa démarche

PHASE D'INVESTIGATION

Formalisation du portefeuille des acquis (compétences, connaissances et qualités)
Déterminer les axes d'évolution

L'exploration des motivations, des centres d'intérêts, du profil de personnalité et des aptitudes intellectuelles.

Repérer la dynamique qui impacte la sphère professionnelle

Elaboration du projet tenant compte des investigations / tests / environnement socio-économique / stratégie d'entreprise.

Rechercher l'adéquation pour un projet réaliste

Formalisation du plan d'action qui permettra d'atteindre l'objectif visé.

Vendre et valoriser mon projet

PHASE DE RESTITUTION

Restitution de la synthèse afin d'en faciliter l'appropriation par le bénéficiaire.
Disposer d'un véritable outil de communication

AGENCE CHAMPAGNE

2 rue Carnot
51100 Reims
Tél. : +33 (0)3 26 04 44 40

AGENCE ÎLE-DE-FRANCE

Immeuble Élysées - La Défense
7C place du Dôme
92056 Paris La Défense Cedex
Tél. : +33 (0)1 40 80 70 40

AGENCE PICARDIE

Coupaville - 33 rue d'Orcamps
02200 Soissons
Tél. : +33 (0)3 23 73 20 59

REPER-ANOCTIS MAROC

Résidence Badaoui
1 rue Boukhari - Appt 2
60000 Oujda - Maroc
Tél. : +212 (0) 36 70 22 88
Fax. : +212 (0) 36 70 20 88



REPER-ACF FRANCE

Immeuble Élysées La Défense
7C place du Dôme 92056 Paris La Défense Cedex
Fax : 03 26 04 44 42 Mail : contact@reper-acf.com
www.reper-acf.com
SARL au capital de 15 000 euros - RCS Nanterre 483 800 298